

Workshop Solax

SOLAXPOWER - C&I Gewerbespeicher in der praktischen Umsetzung für
Gewerbekunden und Unternehmen



Ihre Ansprechpartner heute



SOLAX
POWER



Rudolf Schell
Technical Manager D-A-CH



p: +49 (0)6142 409 1664

m: +49 (0)159 0162 8877

E: rudolf.schell@solaxpower.com

SolaX Webinare: <https://www.gotostage.com/channel/dachwebinar>

SolaX Power Europe GmbH

Am Tullnaupark 8 | 90402 Nürnberg | Germany

<http://de.solaxpower.com/>

Technische Fragen,
Trainings- und
Produktschulungen



Luan KuQi

SolaXPower Europe

Mob.: +491734422693

E-Mail: K.Luan@solaxpower.com

www.solaxpower.com

Strategische
Themen



Marc Hauchler
Marketing Manager Germany



p: +49 (0)172 6881077

www.solaxpower.com

E: marc.hauchler@solaxpower.com

SolaX Power Europe GmbH

Am Tullnaupark 8 | 90402 Nürnberg | Germany

<http://de.solaxpower.com/>

Marketingprojekte



Thomas Meisberger
Key Account Manager DACH



p: +49 (0)152 22909624

t: +49 (0)6142 4091664

www.solaxpower.com

E: thomas.meisberger@solaxpower.com

SolaX Power Europe GmbH

Am Tullnaupark 8 | 90402 Nürnberg | Germany

<http://de.solaxpower.com/>

Vertriebliche
Anliegen

Agenda Workshop



- Vorstellung C&I Projekte
- C&I Produktportfolio kennenlernen– Überblick über SOLAX-Produkte: Trene, Aelio, ORI
- Technische Rahmenbedingungen– Netzanschluss & technische Anschlussbedingungen (TAB)– Netzbetreiber-Vorgaben & Anmeldung– Platzbedarf, Brandschutz, Infrastruktur
- Zielgruppen & potenzielle Kunden (C&I – Commercial & Industrial)– Branchenübersicht– Typische Stromverbräuche & Lastprofile– Motivation: Kostenreduktion, Nachhaltigkeit, Autarkie
- Marktpotential Branchenliste A–Z mit Stromverbrauchs-Hotspots
- Wirtschaftlichkeitsbetrachtung – Investitionskosten vs. Einsparungen – Amortisationszeiten–Nutzen: Peak Shaving, Eigenverbrauch, Lastmanagement

Vorstellung C&I Projekte

Bisherige Projekte die wir gerne auch mit Ihnen/euch umsetzen möchten



SolaX C&I ESS Cabinets: Smarter Energy Solutions Across Europe

14 Pcs ESS-TRENE energy storage systems deployed in North Rhine-Westphalia, Germany — a landmark project delivering 100kW power, 215kWh capacity per unit, and a total capacity of 3MWh



Aelio P50B200
50 kW Hybrid WR mit 200 kWh Batteriespeicher
Reine Insellösung zum Betrieb einer Krypto
Mining Fram

Vorstellung C&I Projekte

Bisherige Projekte die wir gerne auch mit Ihnen/euch umsetzen möchten



Solax Trene Projekt elwateg

Projekt mit elwateg Elektrohandel GmbH & Co. KG

Implementierung eines leistungsstarken 100 kW/215 kWh Systems. Hier kam unsere C&I-Lösung Trene in Kombination mit dem intelligenten EMS unseres Software-Partners PLEXLOG zum Einsatz



C&I Produktportfolio kennenlernen– Überblick über SOLAX-Produkte: Trene, Aelio, ORI

Energiespeicherlösung (C&I)

AELIO-P50B100/200



- 50kW** Nennleistung
- 100/200kWh** Nennbatteriekapazität
- 200%** Überdimensionierung
- 110%** AC-Ausgang
- 150%** AC-Überlast für 10s
- 40A** DC-Eingang pro MPPT
- 5** MPP-Tracker (2 pro MPPT)
- Global** MPP-Scan
- 160-950V** MPPT-Bereich
- 3 Phase** asymmetrischer Ausgang
- <10ms** Umschaltzeit
- 72.2A** Nennausgangsstrom
- Vierstufiger** Brandschutz
- 10 Einheiten** in Parallel

Energiespeicherlösung (C&I)

ORI-B5015L (Liquid Cooling)



- 20 Fuß** Containerlösung
- 5MWh** ESS
- 1331.2V** Nennbatteriespannung
- 215kWh** Nennbatteriekapazität
- 5,015MW** Systemkapazität
- 1000-1500V** DC-Spannungsbereich
- 7500kW** Nennleistung
- 8250kW** max. AC-Leistung
- 99,9%** Max. Effizienz

Energiespeicherlösung (C&I)

TRENE-P100B215I (Air Cooling)



- 100kW** Nennleistung
- 215kWh** Nennbatteriekapazität
- 144.4A** Nennwechselstromleistung
- 400V** Netzspannung
- 140A** Lade- & Entladestrom
- 98%** Max. Effizienz
- Bis zu 10** Einheiten parallel
- 1,5 Hours** Feuerbeständig
- 7X24** TOU
- 3 Phase** Asymmetrischer Ausgang
- <10°C** Zelltemperaturunterschied

Energiespeicherlösung (C&I)

TRENE-P125B261L (Liquid Cooling)



- 125kW** Nennleistung
- 261kWh** Nennbatteriekapazität
- 144.4A** Nennwechselstromleistung
- 400V** Netzspannung
- 140A** Lade- & Entladestrom
- 98%** Max. Effizienz
- Bis zu 10** Einheiten parallel
- 1,5 Hours** Feuerbeständig
- 7X24** TOU
- 3 Phase** Asymmetrischer Ausgang
- <3°C** Zelltemperaturunterschied

C&I Produktportfolio kennenlernen– Überblick über SOLAX-Produkte: Trene in Kombination mit DC Chargern



The image displays four key SOLAX products arranged horizontally. From left to right: 1. A large white BESS cabinet labeled 'TRENE P125B261-E' with a smaller version below it, showing a capacity of '1.25MW/2.61MWh'. 2. A black and white DC charging station labeled 'FDC-120/180/240/300/360' with two charging ports 'A' and 'B'. 3. A black EMS1000 Pro energy management controller. 4. A computer monitor and a smartphone displaying the 'SolaX Cloud' monitoring software interface.

TRENE P125B261-E
1.25MW/2.61MWh

FDC-120/180/240/300/360

EMS1000 Pro

SolaX Cloud

BESS System **Charging System** **Intelligent Energy Management System**

Zielgruppen & potenzielle Kunden (C&I – Commercial & Industrial)– Branchenübersicht–

Marktpotential Branchenliste A–Z mit Stromverbrauchs-Hotspots

Branche A - Z	Branche	Stromverbrauchs-Hotspot	Beispielkunden
A	Autohaus	Werkstatt: Kompressoren, Hebebühnen	VW, BMW, freie Werkstätten
B	Bäckerei / Bauern	Backöfen, Kühlung	Landbäcker, Hofläden
C	Casino	Beleuchtung, Klima, IT	Spielhallen, Eventcasinos
D	Druckereien	Druckmaschinen, Heizung, Luftabsaugung	Etiketten- & Offsetdrucker
E	Eventlocations	Licht, Klima, Küche, PA-Systeme	Hochzeitslocations, Stadthallen
F	Fitnessstudios	Klimaanlage, Sportgeräte, Duschen	McFit, InShape
G	Großküchen	Kühlung, Spülmaschinen, Herdanlagen	Catering, Mensa
H	Hotels	Klima, Waschmaschinen, Pools	Hotelanlagen, Resorts
I	Industrie	Maschinen, Lüftung, Druckluftanlagen	Metall- und Kunststoffverarb.
J	Juweliere	Sicherheitsbeleuchtung, Klimatisierung	Ketten & Einzelgeschäfte
K	Krankenhäuser	Dauerbetrieb, Notstromversorgung	Kliniken, Reha-Zentren
L	Lagerhallen	Gabelstapler, Beleuchtung, Kühlzonen	Logistikunternehmen
M	Metzgereien	Kühlung, Maschinen, Reinigung	Fleischereien, Feinkostläden
N	Nahversorger	Kühlregale, Beleuchtung, Bäckieranlagen	Rewe, Edeka, Discounter
O	Optiker	Vitrinenbeleuchtung, Klimaanlage	Filialisten
P	Pflegeeinrichtungen	Dauerstrom, Küche, Notfallversorgung	Seniorenheime
Q	Quartierslösungen	Heizung, Stromspeicher, VPP-fähig	Energiegenossenschaften
R	Restaurants	Küche, Lüftung, Kühlanlagen	Systemgastronomie
S	Schulen	Licht, Technikräume, Server	Privatschulen, Internate
T	Tankstellen	Zapfanlagen, Kühlung, Licht, Waschstraße	Aral, Shell, Autohöfe
U	Universitäten	Labore, Rechenzentren, Beleuchtung	Forschungscampus
V	Vinotheken / Weingüter	Kühlung, Pumpen, Produktion	Winzerbetriebe
W	Werkstätten	Maschinen, Kompressoren, Heizung	KFZ, Tischlereien
X	Xerox-Shops	Kopierer, Licht, Klima	Copyshops
Y	Yachtclubs	Hafenanlagen, Technikräume, Gastronomie	Segelclubs, Marinas
Z	Zahnärzte	Technik, Röntgen, Absaugung	Zahnarztpraxen

Beispiel Verbrauchsprofil



Winzerbetrieb

Größe	Verbrauch (kWh/Jahr)	Besonderheiten
Kleiner Winzer	15.000–25.000	Kühlung, Licht, Pumpen
Mittlerer Winzer	30.000–60.000	Verarbeitung, Büro, Verkauf
Großer Winzer	> 100.000	Produktionsanlagen, Kühlkeller, Maschinen

Bäckereien

Größe	Verbrauch (kWh/Jahr)	Besonderheiten
Kleiner Bäcker	20.000–35.000	Öfen, Kühlung, Verkaufsraum
Mittlerer Bäcker	50.000–80.000	mehrere Öfen, Lager, Vitrinen
Großer Bäcker	> 100.000	Produktion, Filialversorgung, Tiefkühlung

Wirtschaftlichkeitsbetrachtung – Investitionskosten vs. Einsparungen – Amortisationszeiten–Nutzen: Peak Shaving, Eigenverbrauch, Lastmanagement



400kWp Solar, Druckveredelung GmbH Zeitnutzungstarif, Site Default and 120kWh / 60kW Battery

For Orkestra, commencing April 2025

Simulated on
11. Juni 2025 um 1:27 PM
Quick (first year) analysis

Modelled changes to the site baseline



Solar PV

Panels: 400kWp
Inverter: 333kW
Generation data: Druckveredelung GmbH Solar Ost/West



Battery

Size: 120 kWh / 60 kW
Type: Generic
Controls: Batterie Optimierung ToU



Tariffs

Retail: changed to Druckveredelung GmbH ToU tarif

Key metrics

402.000 €

Upfront cost

29,5 %

Solar export

43.822 €

Annual earnings

56,6 %

Energy independence

8,2 years

Payback period

14,1 %

Rate of return

488.490 €

Net present value

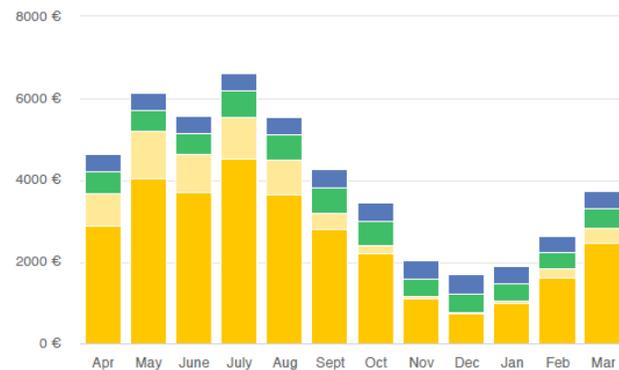
Wirtschaftlichkeitsbetrachtung – Investitionskosten vs. Einsparungen – Amortisationszeiten–Nutzen: Peak Shaving, Eigenverbrauch, Lastmanagement

Financial

Earnings

Earnings by value stream, year 1 (Apr 25 to Mar 26)

Year 1 All years

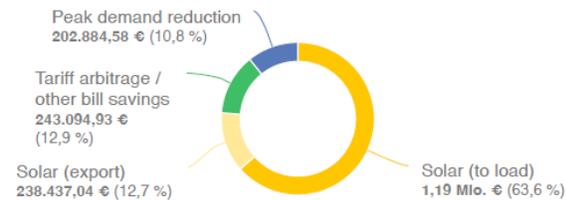


- Solar (to load)
- Solar (export)
- Tariff arbitrage / other bill savings
- Peak demand reduction

Earnings breakdown

Earnings attributed to specific value stream, all years

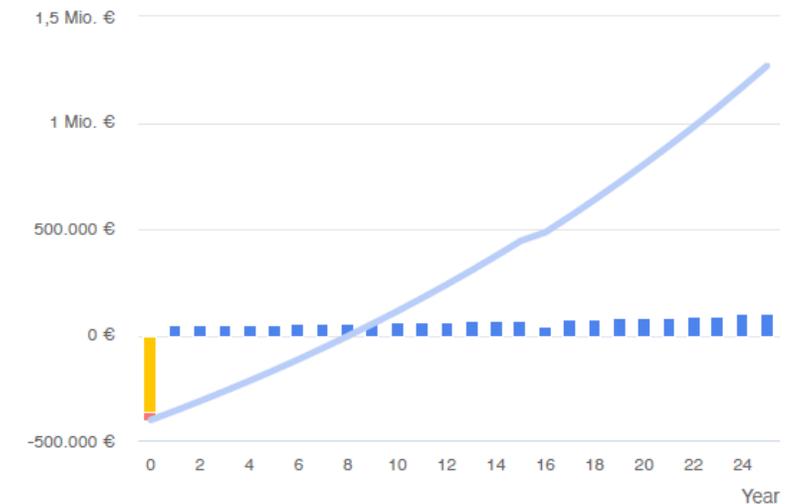
Year 1 All years



Cashflow

Net & accumulated cashflows (nominal €), all years

Year 1 All years



- Net cash flow
- Battery upfront costs
- Solar upfront costs
- Accumulated cash flow